

RODRIGO VENTRE

QUAL SEU ESTILO FINANCEIRO?



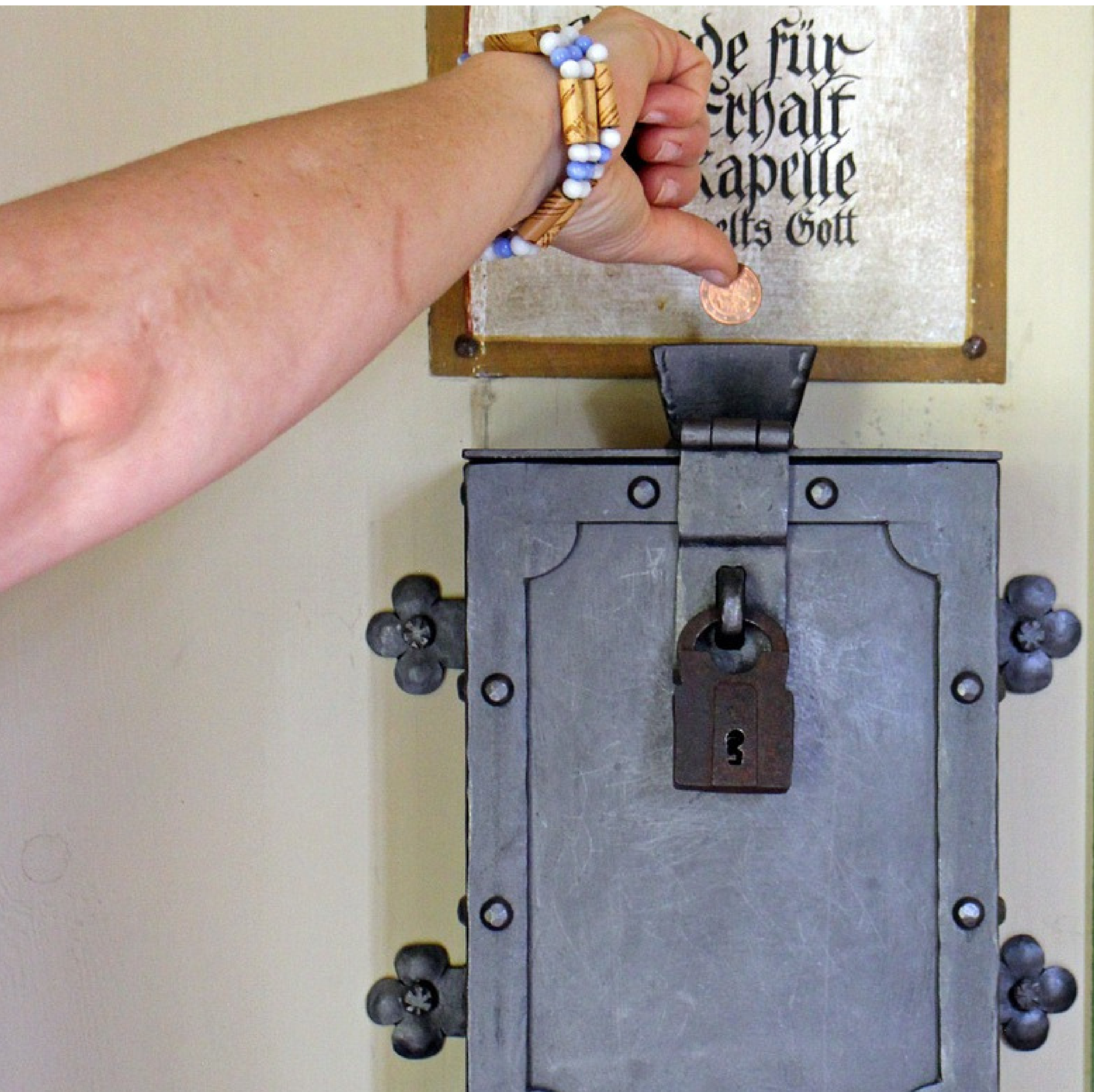
INSTITUTO ECONOMIA VIVA

# INTRODUÇÃO

Mão aberta, gastador, impulsivo, esses são alguns dos adjetivos usados para definir a pessoa que gasta mais do que deveria. No Brasil, esse é um dos estilos financeiros mais incorporados pela população. Prova disso, é a Pesquisa de Orçamento Familiar (POF) realizada pelo IBGE, que mostra que 70% dos brasileiros gastam mais do que ganham. No entanto, de acordo com o Fundador do Instituto Economia Viva, Rodrigo Ventre, existem outros estilos financeiros que podem ser classificados em sete tipos:

investidor, planejador, empreendedor, negociador, provedor, controlador e equilibrado. Cada um desses estilos possui uma característica marcante, mas todas as pessoas têm um pouco de cada um deles. “Ninguém possui somente a característica de um perfil, há sempre a fusão de três ou mais, com a predominância de um”, explica Ventre. No Brasil o perfil do pão-duro é mais raro. “O brasileiro é generoso, e pouco controlado, por isso é muito difícil encontrar o perfil do pão-duro. Não há muitos ‘tio Patinhas’ por aqui, mesmo porque o povo do Brasil é sonhador e busca realizar seus desejos”, afirma. Ventre explica que estes perfis são desenvolvidos por vários fatores, um deles é relacionado ao que se aprende na escola, “as escolas não dão aulas de educação financeira, por isso, o indivíduo aprende a lidar com o dinheiro com sua família, pela cultura regional e também por sua personalidade”, explica. Outro fator que influencia muito na vida econômica dos indivíduos é a religião.

Rodrigo Ventre atenta para o progresso e condição financeira dos países onde a maior parte da população é protestante como EUA, Japão, Suécia dentre outros. “A bíblia diz que é mais fácil um camelo passar pelo buraco de uma agulha que um rico entrar para o reino do céu. As pessoas entendem ao pé da letra, e se esquecem que a riqueza material também é importante. Os brasileiros muitas vezes possuem a crença de que a humildade é que salva, mas não é a humildade do bolso, e sim da alma. Um exemplo disto são indivíduos com recursos financeiros e boas intenções que realizam muitas coisas boas para as pessoas e para a sociedade”, conta Ventre. Veja os 7 estilos financeiros e descubra o seu!



A close-up photograph of a white ceramic piggy bank with a wooden peg sticking out of its back. The piggy bank is on a light-colored wooden surface. The background is blurred.

O

# I N V E S T I D O R

Possui direção financeira, visão de futuro e de retorno, é mais visionário, bom orientador financeiro. Econômico, sabe dosar bem os gastos. O problema é que ele pode arriscar demais quando vê uma oportunidade que acredita muito, investindo tudo ou até mais do que tem. Possui foco nos objetivos. O desafio dele é avaliar se a capacidade que tem condiz com o risco do investimento.

A close-up photograph of a person's hands writing in a white notebook with a yellow marker. The person is wearing a blue shirt. The background is blurred, showing a desk and a chair.

O

# P L A N E J A D O R

É o estrategista, mais certinho, segue o que planeja minuciosamente.

Estrutura todos os passos do caminho, pensa em cada detalhe e não age com impulsividade. O problema dele é que pode gastar tempo demais planejando e demorar para agir nas questões urgentes necessárias.



O

## EMPREENDEDOR

Esta é a pessoa da ação, muito preocupada com o resultado financeiro de seu trabalho e empreendimentos. Impaciente, não deixa nada para amanhã. É empreendedor e realiza. Impulsivo, pode agir sem pensar. Por não avaliar bem seus passos, pode acabar se dando mal. O seu desafio é aprender a planejar e conter a impulsividade. O seu maior risco é tornar-se escravo do dinheiro e sua vida virar somente trabalho.

The background of the entire page is a photograph of several brown paper shopping bags and black plastic bags on a grey conveyor belt. The bags are slightly out of focus, creating a sense of motion and abundance. The text is overlaid on semi-transparent green rectangular boxes.

O

P R O V E D O R

Provedor, para este a vida é abundância, tem facilidade de ganhar e gastar. É generoso, atende a necessidade do outro e tem dificuldade de dizer não.

O seu maior risco é tornar-se um gastador.

O seu desafio é aprender a se organizar, ter limite, planejar seus gastos e aprender a poupar.



O

# NEGOCIADOR

É bom negociador, o dinheiro não fica parado em suas mãos, este é daqueles que acredita que “dinheiro na mão é vendaval”, sabe fazer o dinheiro fluir. Porém tem dificuldade de se organizar, muitas vezes não sabe quanto ganha, nem quanto gasta e por isto pode ter também dificuldade de poupar. Seu maior risco é tornar-se uma pessoa confusa financeiramente. O seu desafio é organizar sua vida financeira e planejar.



The background of the entire page is a close-up photograph of a coin-operated machine, likely a vending machine or a coin slot. The machine is made of dark, weathered metal. Numerous coins of various denominations, including copper and gold-colored ones, are scattered in the foreground and around the machine's opening. The lighting is dramatic, highlighting the textures of the metal and the coins.

O

# C O N T R O L A D O R

Controlador, organizado, metódico, poupador, desconfiado e inseguro em relação ao futuro. Não gosta de gastar dinheiro. Seu maior risco é tornar-se um pão duro. O desafio dele é aprender a usar o dinheiro também para seus desejos e sonhos, não somente guardar.



O

# EQUILIBRADO

É o perfil ideal, ele sabe dosar bem receita e despesas. Não é avarento, nem esbanjador. É generoso com os outros na medida do seu orçamento. Sabe gastar, poupar e doar com equilíbrio. É consciente de suas finanças. Esse perfil corresponde à minoria das pessoas, mas existe.

# INSTITUTO ECONOMIA VIVA

COPYLEFT © 2017 DIAGRAMAÇÃO INSTITUTO  
ECONOMIA VIVA

COPYLEFT © 2017 TEXTO DE AUTORIA  
DE RODRIGO VENTRE

ECONOMIAVIVA.COM

CONTATO@ECONOMIAVIVA.COM

FOTOS:PIXABAY

